

ĐIỀU KHOẢN THAM CHIẾU

TUYỂN GIẢNG VIÊN TẬP HUẤN VỀ LẬP KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH, TÌM KIẾM THỊ TRƯỜNG VÀ KÝ KẾT HỢP ĐỒNG KINH DOANH

I. THÔNG TIN CHUNG

Tháng 12 năm 2012, Tổ chức ADDA đã ký Thỏa thuận hợp tác với Hội Nông dân tỉnh Nghệ An về việc thực hiện dự án “Tăng cường năng lực cho các nhóm nông dân sở thích dân tộc thiểu số phía Bắc Việt Nam”

Dự án được thiết kế trong 24 tháng, bắt đầu từ tháng 01 năm 2013 và dự kiến kết thúc vào tháng 12 năm 2014 với mục tiêu chính “Đến năm 2020, các nhóm dân tộc thiểu số vùng nông thôn phía Bắc Việt Nam đã tăng được sinh kế của họ nhờ cách tổ chức tốt hơn trong cộng đồng địa phương”. Đây là dự án được xây dựng dựa trên kết quả của dự án Phát triển cộng đồng do Danida hỗ trợ. Dự án đã lựa chọn 110 nhóm nông dân tại tỉnh Nghệ An và được thực hiện tại 3 huyện: Nghĩa Đàn, Tân Kỳ, Quỳnh Hợp, với các mục tiêu cụ thể sau:

Mục tiêu chính: Đến năm 2015, đồng bào dân tộc thiểu số ở nông thôn miền Bắc Việt Nam đã tăng được sinh kế của họ nhờ cách tổ chức tốt hơn trong cộng đồng địa phương với 3 mục tiêu cụ thể sau:

- 1) Đến năm 2015, 50 % trong số 110 nhóm nông dân tại tỉnh Nghệ An đã tăng thu nhập của họ lên 35%
- 2) Đến năm 2015, 40 nhóm trong số 110 nhóm nông dân tại tỉnh Nghệ An hoạt động hiệu quả hơn và có khả năng thúc đẩy các hoạt động phát triển cộng đồng
- 3) Đến năm 2015, HND và 110 nhóm nông dân tăng cường ảnh hưởng trong việc ra quyết định liên quan đến phát triển nông thôn và dân tộc thiểu số của cấp trung ương và địa phương

Nhằm đạt được các mục tiêu trước mắt của dự án, Hội Nông dân tỉnh Nghệ An đang tìm kiếm một nhóm tư vấn trong nước triển khai hoạt động tập huấn về lập kế hoạch sản xuất kinh doanh, tìm kiếm thị trường và ký kết hợp đồng kinh doanh cho các nhóm nông dân sở thích dân tộc thiểu số, thông tin cụ thể như sau:

II. MỤC TIÊU CỦA KHÓA TẬP HUẤN

Mục tiêu tổng thể:

Nâng cao khả năng thích ứng trong hoạt động sản xuất nông nghiệp và khả năng tiếp cận thị trường của người dân thông qua tập huấn cho đại diện các nhóm nông dân sở thích.

Mục tiêu cụ thể:

Tập huấn cho các nhóm nông dân sở thích về:

- Lập kế hoạch sản xuất kinh doanh: Các nguyên tắc và các bước để lập kế hoạch sản xuất kinh doanh hiệu quả.
- Phân tích và tìm kiếm thị trường cho sản phẩm: Các nguyên tắc, các bước tiến hành phân tích thị trường và tìm kiếm thị trường cho sản phẩm.
- Ký kết hợp đồng trong sản xuất kinh doanh: Các nguyên tắc trong ký kết hợp đồng kinh doanh; phân tích mẫu hợp đồng kinh doanh trong mua và bán; một số bẫy cần tránh trong ký kết hợp đồng kinh doanh.
- Chia sẻ các kinh nghiệm thực tế trong ký kết hợp đồng kinh doanh.

III. KẾT QUẢ ĐẦU RA MONG ĐỢI

- 100% học viên được tập huấn về các bước và chiến lược lập kế hoạch kinh doanh hiệu quả.
- 100% học viên tự lập được kế hoạch sản xuất kinh doanh. Các kế hoạch kinh doanh được lập có tính hợp lý và tính khả thi cao.

- 75% học viên có khả năng phân tích và tìm kiếm thị trường cho sản phẩm
- 75% học viên nắm được các nguyên tắc cơ bản trong ký kết hợp đồng kinh doanh; phân tích được hợp đồng kinh doanh cơ bản trong mua và bán hàng; nắm được một số bẫy cần tránh trong ký kết hợp đồng kinh doanh.
- 75% học viên đủ năng lực và tự tin hướng dẫn các thành viên khác trong nhóm sở thích về các nội dung được tập huấn.

IV. PHẠM VI CÔNG VIỆC

Nhóm tư vấn sẽ phải hoàn thành các công việc sau:

- Chuẩn bị tài liệu hướng dẫn về: Lập kế hoạch sản xuất kinh doanh; Phân tích và tìm kiếm thông tin thị trường cho sản phẩm; Ký kết hợp đồng kinh doanh (gồm nội dung lý thuyết, bài tập thực hành, các mẫu kế hoạch sản xuất kinh doanh và mẫu hợp đồng kinh doanh)
- Chuẩn bị chương trình/ giáo án giảng dạy chi tiết cho khóa tập huấn
- Chuẩn bị kế hoạch giảng dạy cho tổng thể gói tư vấn
- Giảng dạy 19 khóa, 5 ngày/ khóa

V. THỜI GIAN VÀ ĐỊA ĐIỂM THỰC HIỆN

Mỗi khóa tập huấn diễn ra trong 5 ngày, tại cấp xã. Thời gian dự kiến bắt đầu triển khai từ 21/10/2013, thời gian cụ thể sẽ được thống nhất với tư vấn trong quá trình phỏng vấn.

VI. YÊU CẦU ĐỐI VỚI NHÓM GIẢNG VIÊN

Sản phẩm giao nộp:

- 01 Tài liệu tập huấn để phát cho nông dân (Có tài liệu trong buổi phỏng vấn)
- 01 Chương trình/ giáo án giảng dạy (Có tài liệu trong buổi phỏng vấn)

- 01 Kế hoạch giảng dạy cho toàn bộ gói tư vấn (Khi đã nhận được hợp đồng thuê tuyến)
- 01 Báo cáo cuối mỗi khóa tập huấn (bằng tiếng Việt)

Kinh nghiệm chuyên môn:

- Có trình độ đại học trở lên về kinh tế nông nghiệp hoặc lĩnh vực khác có liên quan
- Có ít nhất 5 năm kinh nghiệm quản lý và triển khai dự án về hỗ trợ sản xuất kinh doanh ở quy mô hộ gia đình, tổ nhóm sản xuất
- Có kinh nghiệm trong tập huấn và hỗ trợ xây dựng kế hoạch kinh doanh ở cấp độ tổ nhóm và hộ gia đình theo phương pháp tiếp cận có sự tham gia
- Có kinh nghiệm trong ký kết hợp đồng kinh doanh và làm việc với các tổ chức phi chính phủ (NGOs) là một lợi thế.
- Kinh nghiệm làm việc với các nhóm nông dân sở thích, nhóm cộng đồng dân tộc thiểu số

VII. HỖ TRỢ TỪ DỰ ÁN ĐỐI VỚI CHUYÊN GIA

Cán bộ dự án sẽ phối hợp chặt chẽ với chuyên gia tư vấn để thực hiện nhiệm vụ trên, cụ thể:

- Cung cấp các tài liệu cần thiết về dự án để phục vụ cho chuyên gia tư vấn xây dựng nội dung chương trình
- Thực hiện công tác tổ chức, hậu cần trong các khóa tập huấn
- Thanh toán thù lao tư vấn như thỏa thuận trong hợp đồng
- Tạo điều kiện để chuyên gia tư vấn hoàn thành tốt nhiệm vụ

VIII. HẠN NỘP HỒ SƠ VÀ ĐỊA CHỈ LIÊN HỆ

Hồ sơ tư vấn (bao gồm Sơ yếu lý lịch của các thành viên) xin được gửi đến:

Ông: Lê Văn Xuân theo email: bktxh@yahoo.com.vn

Số điện thoại: 0902 591 372

Địa chỉ: Hội Nông dân tỉnh Nghệ An - số 01 đường Nguyễn Văn Cừ, thành phố Vinh, tỉnh Nghệ An.

Hạn chót nhận hồ sơ ngày **16/10/2013**.

Thời gian phỏng vấn trực tiếp: 8h00 ngày 17/10/2013 tại Hội Nông dân tỉnh Nghệ An