

ĐIỀU KHOẢN THAM CHIẾU



Chức danh: Tư vấn hỗ trợ xây dựng định hướng và tổ chức triển khai kế hoạch tổng thể phát triển thị trường chè – HTX Minh Quang

Địa điểm: HTX Minh Quang, Xuân Minh, Quang Bình

Thời gian: Từ tháng 6/2025 đến tháng 01/2026

Báo cáo cho: Quản lý dự án AWEEV Hà Giang

Hoạt động tại Việt Nam từ năm 1989, CARE đã hợp tác với nhiều đối tác để triển khai hơn 300 dự án mang lại những tác động tích cực. Chúng tôi tin rằng, để đạt được sự phát triển bền vững thực sự, cần phải giải quyết các nguyên nhân sâu xa của nghèo đói, bất công xã hội và bất bình đẳng. Chúng tôi cam kết đồng hành cùng các đối tác trong việc hỗ trợ phụ nữ và cộng đồng của họ - bao gồm nông dân sản xuất nhỏ, công nhân, và các chủ doanh nghiệp nhỏ và siêu nhỏ - giúp họ nâng cao năng lực, sự tự tin và khả năng tham gia tích cực vào các cơ hội phát triển kinh tế, thích ứng với biến đổi khí hậu, đồng thời tăng cường khả năng phục hồi sau thiên tai. Cùng nhau, chúng tôi hướng tới xây dựng một xã hội phát triển công bằng, bình đẳng và bền vững cho mọi người.

Thông tin về dự án:

Dự án “Nâng Quyền Kinh tế của Phụ nữ Dân tộc Thiếu số tại Việt Nam” (AWEEV) được tài trợ bởi CARE Quốc tế tại Việt Nam phối hợp với UBND tỉnh Lai Châu và Hà Giang dự kiến sẽ hỗ trợ cải thiện đời sống kinh tế cho phụ nữ nông thôn nghèo, đặc biệt là phụ nữ dân tộc thiểu số tại Việt Nam. Dự án sẽ tác động tới 2.635 phụ nữ và nam giới dân tộc thiểu số tại tám xã thuộc các huyện tại hai tỉnh Lai Châu và Hà Giang. Một trong những yêu cầu chính của dự án là nâng cao thu nhập cho người nông dân miền núi thông qua các hoạt động hỗ trợ kỹ thuật, kết nối thị trường từ đó góp phần nâng cao chất lượng đầu vào, quản lý vùng nguyên liệu đảm bảo yêu cầu phát triển bền vững.

Lý do/cơ sở của hoạt động tư vấn:

Hợp tác xã Minh Quang (Sau đây gọi tắt là HTX Minh Quang) đóng tại thôn Minh Sơn, xã Xuân Thành, huyện Quang Bình, tỉnh Hà Giang với sự hỗ trợ của Dự án AWEEV nhằm thúc đẩy nâng cao hiệu quả kinh tế trên diện tích trồng chè của các hộ vệ tinh trong xã và nâng cao thu nhập cho các thành viên HTX Minh Quang sản xuất kinh doanh các sản phẩm từ chè cho nhóm nông dân này. Các sản phẩm HTX sản xuất kinh doanh về trà bao gồm: Bạch trà, Lục trà, Hồng trà, Trà xanh sấy ruối và Trà sấy lạnh với sản lượng khoảng 50 tấn trà thành phẩm mùa vụ 2024. Nhằm nâng cao năng lực chế biến sản phẩm dự án mong muốn hợp tác với 01/nhóm tư vấn có năng lực xây dựng chiến lược/triển khai kế hoạch về kết nối, phát triển thị trường chè shan tuyết để hỗ trợ HTX Minh Quang kết nối, phát triển thị trường tiêu thụ sản phẩm.

Mục tiêu:

Hỗ trợ HTX Minh Quang định hướng, xây dựng và triển khai kế hoạch tổng thể phát triển kinh doanh chè và các cơ hội tiềm năng khác, phù hợp với bối cảnh địa phương và năng lực của HTX

Phạm vi, trách nhiệm và đầu ra công việc:

▪ **Phạm vi, Trách nhiệm:**

- Thảo luận với HTX Minh Quang để tìm hiểu bối cảnh, đánh giá năng lực đề xuất và thống nhất với HTX về định hướng tổng thể về phát triển kinh doanh
- Xây dựng bản kế hoạch kinh doanh tổng thể cho sản phẩm chè và các sản phẩm tiềm năng khác trên cơ sở thống nhất với HTX

- Xây dựng profile sản phẩm chè (và các sản phẩm tiềm năng nếu phù hợp) bao gồm cả định giá sản phẩm
- Thiết lập hệ thống quản trị bán hàng và triển khai chương trình marketing cho sản phẩm chè (và các sản phẩm tiềm năng nếu phù hợp)
- Triển khai và quản lý kế hoạch kinh doanh tổng thể theo cách tiếp cận dựa trên kết quả: lập kế hoạch chi tiết với các mục tiêu và đầu ra cụ thể, triển khai và báo cáo tiến độ và kết quả hàng quý theo mẫu báo cáo thống nhất với CARE và HTX

▪ **Đầu ra công việc tư vấn**

- Kế hoạch tổng thể về sản xuất và kinh doanh trong 3 năm tới dưới dạng PowerPoint/Excel
- Hệ thống quản lý thông tin sản phẩm bằng Excel (các đặc trưng có lợi thế, giá trị khách hàng, quy cách đóng gói, chứng nhận...)
- Catalog / tờ rơi cho tất cả các sản phẩm được thiết kế
- Bảng giá bán sỉ và bán lẻ sản phẩm cho các kênh phân phối ở từng thị trường khác nhau.
- Danh sách các đối tác / khách hàng tiềm năng ở thị trường có lợi thế
- **10 khách hàng/đối tác tiềm năng đến thăm doanh nghiệp, đảm bảo 30% có hợp tác mua bán**
- **10 cuộc gặp thương thảo với các khách hàng tiềm năng** (3 khách hàng tổ chức và 3 đối tác phân phối trong nước và 4 đối tác xuất khẩu)

Dự kiến thời gian:

Kết quả	Thời gian (Số ngày dự kiến)	Hạn chót
Tìm hiểu bối cảnh, đánh giá năng lực, đề xuất và thống nhất với HTX về định hướng tổng thể về phát triển kinh doanh	2	10/6/2025
Xây dựng bản kế hoạch kinh doanh tổng thể cho HTX trong 3 năm tới 2025 -2027	3	13/6/2025
Xây dựng profile thông tin sản phẩm và hướng dẫn cho HTX triển khai áp dụng cho các sản phẩm sẵn có	1	15/6/2025
Catalog / tờ rơi sản phẩm	1	10/8/2025
Định giá sản phẩm dựa trên việc phân tích giá trị tiềm năng của sản phẩm, đối thủ cạnh tranh và đặc trưng của các kênh phân phối.	2	10/8/2025
Tìm hiểu và lập danh sách các đối tác / khách hàng tiềm năng ở thị trường có lợi	6	30/9/2025
Tổ chức cho khách hàng / đối tác tiềm năng đi thăm và thảo luận hợp tác với HTX	2	30/10/2025
Đi gặp các đối tác / khách hàng tiềm năng để giới thiệu sản phẩm và tư vấn bán hàng.	3	30/11/2025
Quản lý dựa trên kết quả đối với kế hoạch kinh doanh tổng thể: lập kế hoạch dựa trên kết quả, thảo luận với CARE và HTX, báo cáo tiến trình và kết quả hàng quý	3	05/07/2025 05/10/2025 05/01/2026
TỔNG	23 ngày	

Tiêu chí lựa chọn:

- Chuyên gia có ít nhất 15 năm lĩnh vực phát triển thị trường sản phẩm nông nghiệp
- Có trên 10 năm kinh nghiệm về ngành chè đặc biệt dòng chè Shan cổ thụ phía bắc Việt Nam

Quy trình áp dụng:

Ứng viên quan tâm cần nộp các tài liệu sau, trong đó nêu rõ tiêu đề của Điều khoản Tham chiếu: **Tư vấn hỗ trợ xây dựng định hướng và tổ chức triển khai kế hoạch tổng thể phát triển thị trường chè – HTX Minh Quang** đến địa chỉ email: procurement1@care.org.vn trước 5h chiều ngày 5/6/2025.

Hồ sơ ứng tuyển gồm:

1. CV mô tả chuyên môn và kinh nghiệm thực tế về lĩnh vực tương tự và người tham chiếu cho các kết quả liên quan đến Điều khoản tham chiếu.
2. Đề xuất tài chính

CARE cam kết là nhà tuyển dụng công bằng cho tất cả mọi người. Phụ nữ, người dân tộc thiểu số và người khuyết tật được khuyến khích ứng tuyển.

Cảm ơn bạn đã quan tâm đến công việc với Tổ chức CARE. Chính sách tổ chức chúng tôi là không khoan nhượng đối với hành vi quấy rối tình dục trong và ngoài tổ chức và chúng tôi luôn chú trọng việc bảo vệ trẻ em trong mọi hoạt động của mình. Chính sách bảo vệ khỏi bóc lột, xâm hại và quấy rối tình dục cũng như chính sách bảo vệ trẻ em nói chung là nền tảng cho mọi mối quan hệ hợp tác công việc của chúng tôi, bao gồm trong công tác tuyển dụng. Quy trình tuyển dụng được thiết kế nhằm đảm bảo chúng tôi chỉ tuyển những người phù hợp trong làm việc với các nhân viên khác và cộng đồng. Ngoài các kiểm tra trước khi tuyển dụng, chúng tôi sẽ sử dụng quy trình tuyển và tham khảo thông tin nhằm đảm bảo tư vấn/nhà cung cấp mới tiềm năng hiểu và tuân thủ với các chuẩn mực mong đợi. Để biết thêm chi tiết, xin vui lòng liên lạc với Trưởng nhóm Nhân sự.